

FORMATIONS	DATE DE PRESENTATION Présence obligatoire	DATE DE RENTREE
CARRIERES JURIDIQUES		
1ère année	Lundi 4 Septembre à 9h30	
2è année parcours Entreprise et Association (EA)	Lundi 4 Septembre à 14h00	
2è année parcours Administration et Justice (AJ)		
2è année parcours Patrimoine et Finance (PF)		
3è année parcours Entreprise et Association (EA)	Lundi 4 Septembre à 15h00	
3è année parcours Administration et Justice (AJ)		
3è année parcours Patrimoine et Finance (PF)		
Apprentissage et Formation Continue		
1ère année	Lundi 4 Septembre à 11h00	
2è année parcours Entreprise et Association (EA)	Lundi 4 Septembre à 10h30	
2è année parcours Administration et Justice (AJ)		
2è année parcours Patrimoine et Finance (PF)		
3è année parcours Entreprise et Association (EA)	Lundi 4 Septembre à 10h00	
3è année parcours Administration et Justice (AJ)		
3è année parcours Patrimoine et Finance (PF)		
TECHNIQUE DE COMMERCIALISATION		
Formation Initiale		
1ère année	Lundi 4 Septembre à 9h00	Mardi 5 Septembre
2è année parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat	Lundi 4 Septembre à 14h00	
2è année parcours Stratégie de marque et événementiel		
2è année parcours Business international: achat et vente		
2è année parcours Marketing et management du point de vente		
2è année parcours Business développement et management de la relation client	Lundi 4 Septembre à 15h00	
3è année parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat		
3è année parcours Stratégie de marque et événementiel		
3è année parcours Business international: achat et vente		
3è année parcours Marketing et management du point de vente		
3è année parcours Business développement et management de la relation client		
Apprentissage et Formation Continue		
1ère année	Lundi 4 Septembre à 11h00	Lundi 4 Septembre
2è année parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat	Lundi 4 Septembre à 10h30	
2è année parcours Stratégie de marque et événementiel		
2è année parcours Business international: achat et vente		
2è année parcours Marketing et management du point de vente		
2è année parcours Business développement et management de la relation client	Lundi 4 Septembre à 10h00	
3è année parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat		
3è année parcours Stratégie de marque et événementiel		
3è année parcours Business international: achat et vente		
3è année parcours Marketing et management du point de vente		
3è année parcours Business développement et management de la relation client		
SCIENCE DES DONNEES		
1ère année	Lundi 4 Septembre de 9 H00	
2è année parcours Exploration et modélisation statistique	Lundi 4 Septembre à 10h00	
2è année parcours Visualisation, Conception d'outils décisionnels		
3è année parcours Exploration et modélisation statistique	Lundi 4 Septembre à 10h30	
3è année parcours Visualisation, Conception d'outils décisionnels		
Apprentissage 2è année		
parcours Exploration et Modélisation Statistique	Lundi 4 Septembre à 10h00	
parcours Visualisation, Conception d'outils décisionnels		
Apprentissage 3è année		
parcours Exploration et Modélisation Statistique	Lundi 4 Septembre à 10h30	
parcours Visualisation, Conception d'outils décisionnels		
LICENCES PRO		
Métiers de la Qualité	Jeudi 14 Septembre	
Métiers du décisionnel et de la statistique	Lundi 4 Septembre	
Commercialisation de produits et de services	Jeudi 14 Septembre	
Activités juridiques: Contentieux et Recouvrement		
Activités juridiques: Juriste à l'international		
E-commerce et Marketing Numérique		
Gestion des Achats et des Approvisionnements: Achats publics		
Métiers de l'immobilier: Gestion et Administration de Biens		
Métiers de l'immobilier: Transaction et Commercialisation de Biens		
Métiers de commerce International		

Sécurité des biens et des personnes
Technico-commercial Gestion et Commercialisation des prestations du transport et de la logistique
Métiers de la gestion et de la Comptabilité: Contrôle de gestion
Services à la personne: Management des activités des services à la personne